

УДК 339.5; 311.311
DOI: 10.26140/anie-2021-1003-0090



©2021 Контент доступен по лицензии CC BY-NC 4.0.
This is an open access article under the CC BY-NC 4.0 license
(<https://creativecommons.org/licenses/by-nc/4.0/>)

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2021

AuthorID: 452637

SPIN: 4301-7128

ORCID: 0000-0002-1068-1343

ScopusID: 55984725600

ТОЛМАЧЕВ Михаил Николаевич, доктор экономических наук, профессор департамента бизнес-аналитики
Финансового университета при Правительстве Российской Федерации
(125993, Россия, Москва, Ленинградский проспект, 49, e-mail: MNTolmachev@fa.ru)

AuthorID: 357191

SPIN: 4397-1670

КРУГЛОВ Вадим Сергеевич, кандидат экономических наук, доцент
РАНХиГС при Президенте РФ, филиал – Поволжский институт управления им. П.А. Столыпина
(410031, Россия, Саратов, улица Соборная, зд.25 стр. 1, e-mail: kruglov885@gmail.com)

AuthorID: 973096

SPIN: 7527-8348

ЕРМИЛОВ Игорь Сергеевич, кандидат экономических наук, руководитель отдела внешнеэкономической
деятельности
ООО «Мебельная фабрика «Мария»
(410015, Россия, Саратов, улица Им Орджоникидзе Г.К., 24., e-mail: igorermilov@yandex.ru)

Аннотация. Определение статистики внешнеэкономической деятельности, как в национальном разрезе, так и в международном масштабе - это актуальная проблема. Несмотря на всеобщую унификацию российского внешнеторгового и таможенного законодательства с международными актами и конвенциями возникает большое количество коллизий и нестыковок. Цель статьи является выявление основных проблем и перспектив развития российской внешнеэкономической деятельности в современных нестабильных экономических условиях. Методы: рассматриваются вопросы развития внешнеэкономической деятельности в РФ при влиянии на нее факторов международной внешней среды. Проведен анализ развития внешнеэкономической деятельности в РФ, ее влияния на экономику страны. Результаты: Приведен и обобщен фактический и статистический материал, характеризующий место России в мировой экономике и торговле и уровень развития внешнеэкономической деятельности в стране. Выявлены основные проблемы, которые сопровождают осуществление внешнеэкономической деятельности сегодня, такие как: слабость Всемирной торговой организации, торговые войны, национальный протекционизм, политическое и экономическое давление на Россию, офшоризация и долларизация российской экономики. Научная новизна: проведен анализ развития внешнеэкономической деятельности в РФ и ее влияния на экономику. По результатам анализа развития внешнеэкономической деятельности РФ определены направления развития и стимулирования внешнеэкономической деятельности, и в первую очередь российского несырьевого экспорта.

Практическая значимость: основные положения и выводы статьи могут быть использованы в научной и преподавательской деятельности; органами государственной власти при разработке мероприятий по регулированию внешнеэкономической деятельности и мероприятий по поддержке российского несырьевого экспорта.

Ключевые слова. экономика России, международная торговля, мировая экономика, внешнеэкономическая деятельность, экспорт, импорт, таможенный контроль, таможенное регулирование, таможенные платежи.

PROBLEMS AND PROSPECTS FOR DEVELOPMENT RUSSIAN FOREIGN ECONOMIC ACTIVITIES

© 2021

TOLMACHEV Mikhail Nikolaevich, Doctor of Economics, Professor, Business Analysis Department
Financial University under the Government of the Russian Federation
(125993, Russia, Moscow, Leningradsky prospect, 49, e-mail: MNTolmachev@fa.ru)

KRUGLOV Vadim Sergeevich, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
RANEPA under the President of the Russian Federation, branch Volga Region Institute of Management named after P. A. Stolypin
(410031, Russia, Saratov, Sobornaya street, zd. 25, p. 1, e-mail: kruglov885@gmail.com)

ERMILOV Igor Sergeevich, Candidate of Economic Sciences, Head of the Department of Foreign Economic Activity
Maria Furniture Factory LLC
(410015, Russia, Saratov, Ordzhonikidze street, 24, e-mail: igorermilov@yandex.ru)

Abstract. Determination of statistics of foreign economic activity, both nationally and internationally, is an urgent problem. Despite the general unification of Russian foreign trade and customs legislation with international acts and conventions, a large number of collisions and inconsistencies arise. The purpose of the article is to identify the main problems and prospects for the development of Russian foreign economic activity in the current unstable economic conditions. Methods: the issues of the development of foreign economic activity in the Russian Federation are considered when it is influenced by the factors of the international external environment. The analysis of the development of foreign economic activity in the Russian Federation, its impact on the country's economy is carried out. Results: The article presents and summarizes the factual and statistical material characterizing the place of Russia in the world economy and trade and the level of development of foreign economic activity in the country. The main problems that accompany the implementation of foreign economic activity today are identified, such as: the weakness of the World Trade Organization, trade wars, national protectionism, political and economic pressure on Russia, offshorization and dollarization of the Russian economy. Scientific novelty: the analysis of the development of foreign economic activity in the Russian Federation and its impact on the economy is carried out. Based on the results of the analysis of the development of foreign economic activity of the Russian Federation, the directions of development and stimulation of foreign economic activity, and, first of all, Russian non-resource exports were determined.

Practical significance: the main provisions and conclusions of the article can be used in scientific and teaching activities; state authorities in the development of measures to regulate foreign economic activity and measures to support Russian non-resource exports.

Keywords. Russian economy, international trade, world economy. Foreign economic activity, export, import. Customs control,

customs regulation, customs payments.

ВВЕДЕНИЕ

Россия является частью мировой экономики. Если говорить о внешнеэкономической деятельности, то даже во времена СССР мы активно торговали с другими странами. В годы индустриализации внешняя торговля позволила получать экспортные доходы от поставок сырьевых товаров на внешний рынок. На эти доходы закупалось необходимое зарубежное оборудование и технологии для создания отечественной промышленности во время первых пятилеток. В дальнейшем международная торговля велась со странами СЭВ и дружественными нам соцстранами. Попадание на так называемую «нефтяную иглу», когда бюджет страны стал во многом формироваться таможенными поступлениями от экспорта энергоресурсов в западные страны, произошло в 70-е годы. Тогда появилась определенная зависимость от внешнеэкономической активности [1-5].

Сегодня внешняя торговля также занимает важное место в экономике страны. Например это можно увидеть, если сравнить внешнеторговый оборот и ВВП России. Мы видим – ВВП страны растет, растет и наш внешнеторговый торговый оборот (рис 1).

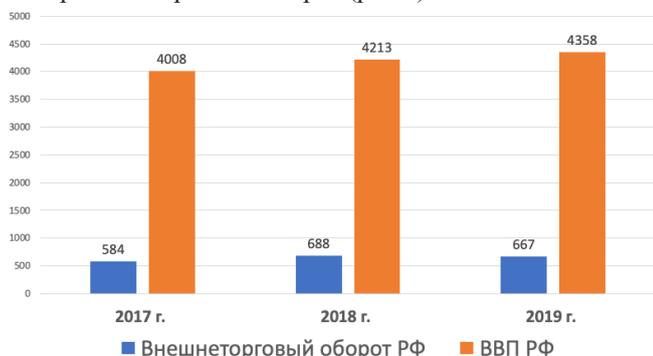


Рисунок 1 – Сравнение объемов ВВП и внешнеторгового оборота РФ, млрд. дол (данные округлены) (источник: *customs.gov.ru*)

МЕТОДОЛОГИЯ

Цель статьи заключается в выявлении особенностей развития внешнеэкономической деятельности России в современных условиях. Для этого был проведен анализ современного состояния внешней торговли России, внешних и внутренних факторов, влияющих на нее. Приведен и обобщен фактический и статистический материал, характеризующий место России в мировой экономике и торговле и уровень развития внешнеэкономической деятельности в стране. Анализ данных позволил выявить основные проблемы мировой экономики, влияющие на развитие внешнеэкономической деятельности России и предложить меры по развитию российской внешней торговли.

РЕЗУЛЬТАТЫ И ОБСУЖДЕНИЕ

Несмотря на санкции, политическое и экономическое давление на Россию, наша торговля стабильно растет. Мы много продукции экспортируем, много продукции ввозим из-за рубежа. За последние 20 лет наши внешнеторговые отношения с остальным миром увеличились в 4 раза (рис. 2) [6-29].

Каждый год, торгуя в среднем на 500 миллиардов долларов, мы получаем в бюджет около 70 млрд. долларов таможенных платежей. Более того, можно отметить, что таможенные платежи уже давно стали если не основой, то, по крайней мере, надежным источником формирования значительной части нашего федерального бюджета (рис. 3).

В некоторые годы доля таможенных платежей в доходной части федерального бюджета превышала 40 процентов. Это достаточно высокий показатель и не всегда его можно оценить положительно. И особенно в нашем случае, когда основные таможенные платежи получали

от экспорта нефти, нефтепродуктов и газа. Это ставило под угрозу экономическую безопасность страны. На это неоднократно обращал внимание президент РФ.

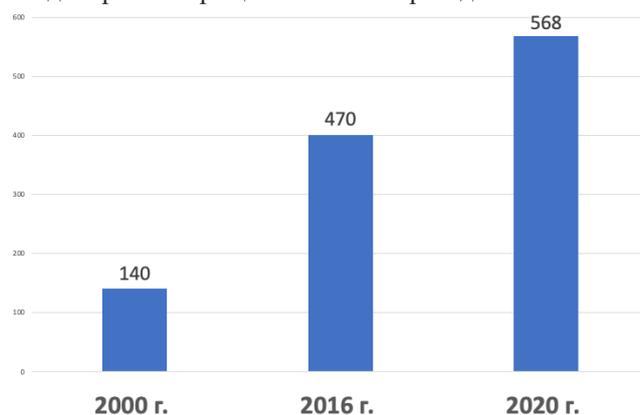


Рисунок 2 – Рост объемов внешней торговли России за последние 20 лет, млрд. дол.

(источник: *customs.gov.ru*)

Конечно, хорошо получать дополнительные сверхдоходы в бюджет от поставок за рубеж, однако в случае завязки бюджета исключительно на доходы от торговли нефтью и газом, которые, как мы знаем, зависят от колебаний мировой экономической конъюнктуры, которая в свою очередь отличается непредсказуемостью, ставит под угрозу национальную экономическую безопасность.

Сегодня начался новый период в мировой экономике. Появилось множество проблем внешней торговли. Они напрямую касаются экономики России. Нам приходится жить и работать с учетом этих факторов.

Можно выделить несколько основополагающих проблем внешнеэкономической деятельности, касающихся Российской Федерации, на современном этапе:

1. Всемирная торговая организация (ВТО) сегодня не отвечает всем запросам участников мировой экономики. Более того, ВТО стала де-факто проамериканской организацией. Эти претензии уже звучали много раз от членов мирового сообщества.

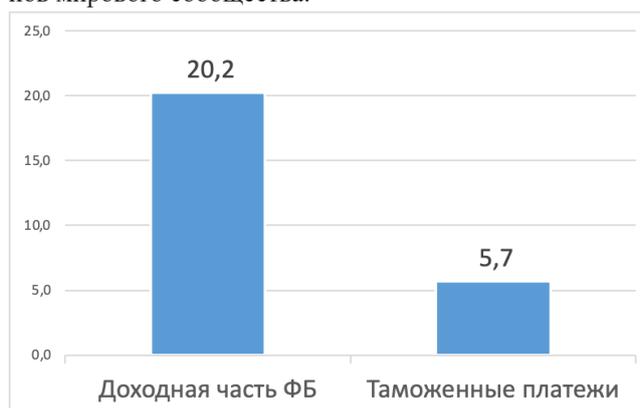


Рисунок 3 – Доля таможенных платежей в доходной части федерального бюджета РФ, трлн. руб.

(источник: *budget.gov; customs.gov.ru*)

2. Отступление многих стран от норм Всемирной торговой организации. Так называемые «торговые войны», вспыхивают в разных точках земного шара и выражаются во взаимном повышении таможенных пошлин или в ограничивающих внешнюю торговлю мерах (прямые запреты или ограничения внешней торговли). Сильные повышения пошлин или неоправданное нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности не приветствуется ВТО и во многом противоречит нормам и положениям Генерального соглашения по торговле (ГАТТ), однако такие случаи имеют место в последние годы, и позиция ВТО по этим вопросам довольно не-

внятная.

3. В развитие предыдущих пунктов можно выделить, что явно наметилась тенденция разворота большинства западных стран от глобализации к национальному протекционизму. Если еще не так давно, самыми популярными были идеи глобализации, объединения, снятия таможенных границ и пошлин, валютной интеграции и т.д., то сегодня мы видим разворот к национальному протекционизму и кризис многих экономических союзов.

Сегодня формируются новые основы международно-го разделения труда, меняются контуры мировой экономики. Многие страны активно используют тарифные и нетарифные методы защиты своей экономики. Многие применяют антидемпинговые пошлины. Делается это для защиты своих производителей. Многие страны делают это по отношению к российским товарам.

Хотя все говорят о пользе здоровой конкуренции и о свободной торговле. Но никто не хочет пускать нас на свои рынки с российскими товарами. Применяются различные нетарифные меры и ограничения.

Например, АО «АвтоВАЗ» поставляет на внешний рынок около 30 тысяч автомобилей ежегодно. Но есть проблемы. В 2016 году на экспорт поставили 17 тысяч автомобилей; в 2018 году – 38 тысяч; в 2020 году – 50 тысяч; а вот в 2021 году – только 41 тысячу автомобилей. Виден планомерный рост экспорта на протяжении четырех лет, и его снижение в 2021 году. Вопрос – почему?

Из-за экологической политики Евросоюза. Введены новые экологические стандарты и наши машины стали не соответствовать. Хотя российские автомобили («Granta», «Vesta», «4x4») пользовались хорошим спросом в Европе и объемы экспорта в ЕС росли. Теперь мы вынуждены уйти с рынка Европы. В итоге нанесен не только финансовый, но и серьезный репутационный ущерб российскому производителю.

4. Использование западными странами политического давления и экономических санкций против Российской Федерации. Об этом уже много сказано и написано. Не затрагивая санкции, относящиеся к российским физическим лицам (политикам, бизнесменам), хочется остановиться именно на том, что ряд продукции теперь попал под эмбарго на ввоз из стран ЕС.

Теперь российские таможенные органы должны отслеживать ввозимую продукцию по двум критериям: код товара по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности ЕАЭС (ТН ВЭД) и страна происхождения товара.

По стране происхождения запреты на ввоз действуют для продукции произведенной в странах ЕС, США, Канаде, Австралии, Норвегии и других.

По коду ТН ВЭД запрет на ввоз действует для сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия: мясо, живая рыба, ракообразные, молоко и молочная продукция, овощи, фрукты, колбаса, сыр и другие.

При совпадении обоих критериев данная продукция признается незаконно ввезенной и подлежит уничтожению.

Как ни странно, но начавшиеся против нас санкции и наши ответные меры принесли положительные плоды. Если до этого вопросы импортозамещения поднимались, но, к сожалению, зачастую оставались на бумаге. А вот сегодня, по крайней мере в части продовольствия, процессы импортозамещения заработали де-факто. Это очень положительный момент. Особенно в части продовольственной безопасности страны.

5. Офшоризация российской экономики и ВЭД. Каждый год мы совершаем экспортных и импортных сделок более чем на 500 миллиардов долларов. Таможенные органы оформляют ежегодно более 5 миллионов таможенных деклараций на товары (ДТ). Более того, если посмотреть данные и сделать прогноз, то очевидно, что внешнеторговый оборот растёт. Таким образом, количество сделок увеличивается и будет расти в обозримом

будущем.

Каждая сделка сопровождается движением денежных средств, валюты, в нашу страну, либо из нее. За проданные по экспорту товары мы должны получить в страну деньги. И наоборот, если мы переводим деньги иностранному поставщику, то мы должны получить сюда его товар.

Это закон и его никто не отменял. Никто не в праве продавать российские товары и оставлять деньги в зарубежных банках. Однако не все так безоблачно.

По оценкам экспертов, в 2012 году через офшоры и полуофшоры прошли российские товары на 111 млрд. долларов, а это пятая часть всего экспорта России. Почти половина российских инвестиций за рубеж также приходится на офшоры.

По мнению президента РФ, российские компании, зарегистрированные в офшорах, должны платить налоги по российским правилам и в российский бюджет. И в целом, конечно, ситуация с офшоризацией внешнеэкономической деятельности де-юре не является нарушением закона, но де-факто может привести к серьезным злоупотреблениям ситуацией и оттоку капитала из страны.

6. Следующий важный момент – это долларизация российской экономики. В связи с этим уже появился в обиходе новый термин «дедолларизация».

О необходимости постепенной дедолларизации неоднократно говорил президент России Владимир Путин. Здесь уже сделаны серьезные шаги. Ведется стимулирование участников ВЭД к заключению внешнеэкономических контрактов в рублях или валюте страны-покупателя. По итогам 2020 года более 40 процентов внешнеэкономических контрактов были заключены не в долларах. А до недавнего времени этот показатель не превышал 10-15 процентов. Это хороший результат. Произошла переориентация на евро. Ну а в приоритете конечно ориентация на рубль. Для этого сегодня создаются различные экономические стимулы.

Как мы говорили выше – объем таможенных платежей получаемых от внешнеэкономической деятельности в бюджет очень значителен (рис. 4). Однако существуют злоупотребления со стороны недобросовестных участников ВЭД: неправильное кодирование товаров по ТН ВЭД, занижение таможенной стоимости, недостоверное декларирование и т.д.

Например, в 2020 году таможенники по результатам проверок внесли изменения в 160 тысяч деклараций. В результате бюджет РФ получил дополнительных 20 млрд. рублей.

Однако нельзя смотреть на таможенное дело как на простой контроль за перемещением товаров и машин через границу. Таможенное дело исторически имеет более широкий аспект. Необходимость реальных таможенных мер защиты была наглядно показана так называемым «санкционным» периодом.

Именно таможенные органы выступают естественным буфером между российской экономикой и мировым хозяйством.

Для обывателя таможня кажется просто учреждением, которое установило высокие пошлины и не дает людям «ввозить дешевые иномарки».

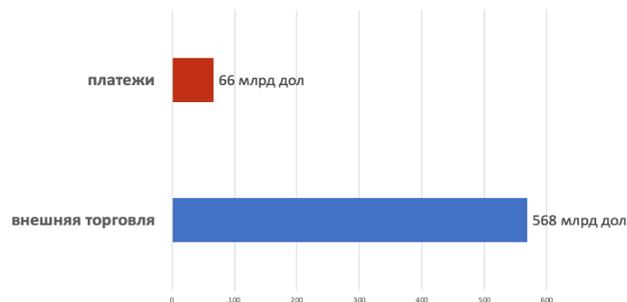


Рисунок 4 – Объем внешней торговли РФ и перечисляемые в федеральный бюджет таможенные платежи, млрд. дол (данные округлены) (источник: customs.gov.ru)

А ведь на самом деле именно благодаря этому реализуется грамотная государственная политика управления внешнеторговыми потоками и поддержка национальной экономики.

ВЫВОДЫ

Исследование развития российской внешнеэкономической деятельности выявило ее сегодняшнее состояние и определенные проблемы, присущие ей сегодня. Какие меры тарифного и нетарифного регулирования можно предложить для развития российской внешней торговли сегодня и в ближайшем будущем?

1. Гибкое применение таможенного тарифа. Это хороший инструмент, им можно регулировать структуру ввоза, ослаблять конкуренцию для российских производителей.

2. Стимулирование ввоза оборудования для создания производств на территории РФ. Практика отмены пошлин на ввоз оборудования для основных фондов предприятий уже была. Это стоит продолжать.

3. Создание таможенной системы по международным стандартам. Обеспечение прозрачности совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля. Эта работа уже ведется сейчас. И в дальнейшем ее необходимо продолжать.

4. Полномасштабная цифровизация и автоматизация деятельности Переход к контролю после выпуска товаров, к полному автовыпуску таможенных деклараций с помощью программного обеспечения без участия таможенного инспектора.

4. Дальнейшее развитие института уполномоченных экономических операторов (УЭО) и обеспечение льготных условий для законопослушных участников ВЭД.

5. Содействие развитию российского экспорта. Поддержка российских предприятий-экспортеров и российских производителей. Вывод их на внешний рынок. Для это таможенные органы действуют совместно с Российским экспортным центром.

6. Организация таможенного контроля до и после выпуска товаров с использованием методов искусственного интеллекта и обработки больших данных Big Data. Применение самообучающейся интеллектуальной системы управления рисками (СУР).

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Международная кооперация и экспорт: Паспорт национально-го проекта (программы). Утвержден президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам (протокол от 24 декабря 2018 г. №16).

2. Послание Президента Федеральному собранию // Сайт Президента России [Сайт]. URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/56957> (дата обращения 07.05.2021).

3. Таможенная служба Российской Федерации в 2020 году: Справочные материалы к расширенному заседанию коллегии ФТС РФ. Москва. 2021 г. <https://customs.gov.ru/activity/results/ezhegodnyj-sbornik-tamozhennaya-sluzhba-rossijskoj-federaczi>

4. Цифровая таможня: прошлое, настоящее, будущее. Алехина О.В., Игнатова Г.В., Смирнова И.А. // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2019. № 3 (77). С. 9-14.

5. UNCTAD. Trade and Development Report 2019 <https://unctad.org/webflyer/trade-and-development-report-2019>

6. WTO. International Trade and Tariff Data. <https://data.wto.org>

7. Латкин А.П., Сотниченко Д.С. Риск-категорирование участников ВЭД для упрощения таможенного оформления // Российский внешнеэкономический вестник. 2019. №12 С. 97-105.

8. Воронина В.Н., Савинов Ю.А. Структурные сдвиги в российской внешней торговле продовольственными товарами // Российский внешнеэкономический вестник. 2020. №11. С. 83-93.

9. Бутакова Н.А. Обеспечение предпринимательских рисков при осуществлении экспортно-импортных сделок // Право и экономика. 2018. №7. С. 5-8.

10. Холопов К.В. Инкотермс 2020: основные изменения для заключения и исполнения договоров международной купли-продажи товаров // Российский внешнеэкономический вестник. 2020. №1. С. 7-16.

11. Оболенский В.П. Рост напряженности в международной торговле: риски для России // Вестник Института экономики РАН. 2019. №3. С. 92-106.

12. Гулин К.А., Якушев Н.О., Мазилев Е.А. Активизация экономического роста в регионах РФ на основе стимулирования развития несырьевого экспорта // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2018. Т. 11. №3. [Электронный документ] Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/aktivizatsiya-ekonomicheskogo->

rosta-v-regionah-rf-na-osnove-stimulirovaniya-razvitiya-nesyrievogo-eksporta (Дата обращения 05.06.2021)

13. Савкин В.И., Солодовник А.И. Управление рисками организационно-экспортеров при осуществлении внешнеэкономической деятельности // Российский внешнеэкономический вестник. 2020. №2. С. 60-71.

14. Бородин К.Г. Влияние экспортных ограничений на внутренний рынок экспортера // Российский внешнеэкономический вестник. 2019. №12. С. 31-39.

15. Анисимова Ю.А. Внешнеэкономические отношения России и Франции: проблемы и решения для их преодоления // Балканское научное обозрение. 2020. Т. 4. № 3 (9). С. 87-89.

16. Адамова О.В. Оценка уровня риска участников внешнеэкономической деятельности на основе нечеткой логики // XXI век: итоги прошлого и проблемы настоящего плюс. 2019. Т. 8. № 1 (45). С. 34-38.

17. Шайдуллина В.К. Формы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации // Балтийский гуманитарный журнал. 2020. Т. 9. № 3 (32). С. 403-406.

18. Шнайдер О.В., Пурденко В.Д. Анализ и оценка эффективности внешнеэкономических контрактов: сущность и значение // Гуманитарные балканские исследования. 2019. Т. 3. № 1 (3). С. 92-94.

19. Наговицына Э.В., Тусин Д.С. Российский и зарубежный опыт в повышении эффективности экспортной деятельности // Вестник НГИЭИ. 2020. № 9 (112). С. 112-125.

20. Timin, V.M. Transnational corporations in the economies of developing countries and countries with economies in transition (for example, the Federal Republic of Brazil and the Russian Federation): monograph // V.M. Timin, F.S. Jorubova, P.A. Kostromin. – Riga: SCIENTIFIC WORLD, 2019. – 100 p.

21. Official site of the World Bank. Available at <https://data.worldbank.org/> (дата обращения 12.08.2020).

22. Official site of the World Trade Organization. Available at – URL: <https://www.wto.org/> (дата обращения 12.08.2020).

23. European Communities – Regime for the Importation, Sale and Distribution of Bananas. Ap- pellate Body Report, WT/DS27/AB/R, adopted 25 September 1997, DSR 1997:II. – URL: [https:// docs.wto.org/dol2fe/Pages/SS/directdoc.aspx?filename=Q:/WT/DS/27ABR.PDF&Open=True](https://docs.wto.org/dol2fe/Pages/SS/directdoc.aspx?filename=Q:/WT/DS/27ABR.PDF&Open=True) (дата обращения – 09.06.2021).

24. United States – Import Prohibition of Certain Shrimp and Shrimp Products. Appellate Body Report, WT/DS58/AB/R, adopted 6 November 1998, DSR 1998:VII. – URL: <https://docs.wto.org/dol2fe/Pages/SS/directdoc.aspx?filename=Q:/WT/DS/58ABR.pdf&Open=True> (дата обращения – 09.06.2021).

25. China – Measures Affecting Trading Rights and Distribution Services for Certain Publications and Audiovisual Entertainment Products. Panel Report, WT/DS363/R and Corr.1, adopted 19 January 2010, as modified by Appellate Body Report WT/DS363/AB/R. – URL: <https://docs.wto.org/dol2fe/Pages/SS/directdoc.aspx?filename=Q:/WT/DS/363R-00.pdf&Open=True> (дата обращения – 09.21.2021).

26. Understanding on rules and procedures governing the settlement of disputes. – URL: [https:// www.wto.org/english/tratop_e/dispu_e/dsu_e.htm](https://www.wto.org/english/tratop_e/dispu_e/dsu_e.htm) (дата обращения 26.06.2021).

27. Arriola C., Kowalski P., Van Tongeren F. (2020). Localising value chains in the post-COVID world would add to the economic losses and make domestic economies more vulnerable. VoxEU, November 15. URL: <https://voxeu.org/article/localising-value-chains-after-covid-would-add-economic-losses-and-make-domestic-economies-more-vulnerable> (дата обращения: 16.06.2021).

28. Baldwin R. (2020). The greater trade collapse of 2020: Learnings from the 2008-09 great trade collapse. VoxEU, April 07. URL: <https://voxeu.org/article/greater-trade-collapse-2020> (дата обращения: 18.06.2021).

29. Sforza A., Steiner M. (2020). Globalization in the time of Covid-19. CESifo Working Paper No. 8184, May, Munich, 52 p.

Статья подготовлена по результатам исследования, выполненного за счет бюджетных средств по государственному заданию Финансового университета

Статья поступила в редакцию 26.05.2021

Статья принята к публикации 27.08.2021