

UDC 330:657:658

DOI: 10.34671/SCH.SVB.2020.0401.0021

## ЗНАЧЕНИЕ И РОЛЬ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО И СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА В НАСТОЯЩИХ УСЛОВИЯХ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

© 2020

AuthorID: 698522

SPIN: 8095-2917

ORCID: 0000-0001-8372-4706

**Шнайдер Виктор Викторович**, кандидат экономических наук,  
доцент департамента магистратуры (бизнес программ)

*Тольяттинский государственный университет*

(445020, Россия, Тольятти, улица Белорусская, 14, e-mail: gerutti1881@mail.ru)

**Аннотация.** В настоящее время вопросам экономического значения уделяется достаточно много внимания, так как экономическая, социальная, экологическая ситуации требуют непрерывного уточнения. В свою очередь коррективы вносят внешние и внутренние условия ведения бизнеса, требующие актуализации концептуальных и методологических инструментов оценки уровня совокупного потенциала, как отдельного экономического субъекта, так и страны в целом. В этой связи необходимо уделять большее внимание производственному, социально-экономическому, ресурсному, интеллектуальному потенциалу. На основе аналитических исследований должна выстраиваться методика достоверной оценки эффективного использования всех видов потенциала. Не умоляя достоинства каждого из вышеперечисленных видов потенциала обратим внимание на производственный и социально-экономический потенциал, участвующих в повышении устойчивого развития экономических субъектов. В настоящее время существует несколько методических подходов в определении уровня совокупного потенциала экономического субъекта. К наиболее значимым следует отнести: интегральную оценку показателей; комплексный анализ эффективности использования потенциала через аддитивный и мультипликативный критерии. Кроме того, производственный потенциал целесообразно основывать на максимизации потенциальных возможностей по качеству товара, его стоимости, доставке, что обеспечивается показателями гибкости производства, инновационности (особенно в рамках вывода новых продуктов на рынок) и воспроизводимости. Немаловажной проблемой является проблема определения внутренних резервов социально-экономического развития приобретающая все большую актуальность в современных условиях и требующая совершенствования методологии анализа социально-экономического потенциала. Следовательно, разработка теоретико-практических подходов, методологических принципов для комплексной оценки всех видов потенциала вызывает определенную дискуссию и требует новых разработок учитывающих изменение внешних и внутренних условий функционирования экономических субъектов.

**Ключевые слова:** анализ, инновационность, интегральная оценка, концептуальные инструменты, методологические принципы, мультипликативные критерии, производственный потенциал, социально-экономический потенциал, теоретико-практические подходы, эффективность функционирования.

## THE IMPORTANCE AND ROLE OF THE PRODUCTION AND SOCIO-ECONOMIC POTENTIAL OF AN ECONOMIC ENTITY IN THE CURRENT BUSINESS ENVIRONMENT

© 2020

**Schneider Viktor Viktorovich**, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor  
of the Department of Magistracy (business programs)

*Togliatti State University*

(445020, Russia, Togliatti, Belorusskaya street, 14, e-mail: gerutti1881@mail.ru)

**Abstract.** At present, a lot of attention is paid to issues of economic importance, since economic, social, and environmental situations require continuous clarification. In turn, adjustments are made by external and internal business conditions that require updating of conceptual and methodological tools for assessing the level of aggregate potential, both for an individual economic entity and for the country as a whole. In this regard, it is necessary to pay more attention to production, socio-economic, resource, and intellectual potential. On the basis of analytical studies, a method of reliable assessment of the effective use of all types of potential should be built. Without begging for the dignity of each of the above types of potential, let us pay attention to the production and socio-economic potential of economic entities involved in increasing the sustainable development of economic entities. Currently, there are several methodological approaches to determining the level of the total potential of an economic entity. The most important ones include: integrated assessment of indicators; comprehensive analysis of the effectiveness of potential use through additive and multiplicative criteria. In addition, it is advisable to base production potential on maximizing potential opportunities for product quality, cost, and delivery, which is provided by indicators of production flexibility, innovation (especially in the context of bringing new products to market), and reproducibility. An important problem is the problem of determining the internal reserves of socio-economic development, which is becoming increasingly relevant in modern conditions and requires improving the methodology for analyzing the socio-economic potential. Therefore, the development of theoretical and practical approaches and methodological principles for a comprehensive assessment of all types of potential causes some discussion and requires new developments that take into account changes in the external and internal conditions for the functioning of economic entities.

**Keywords:** analysis, innovation, integrated assessment, conceptual tools, methodological principles, multiplicative criteria, production potential, socio-economic potential, theoretical and practical approaches, operational efficiency.

### ВВЕДЕНИЕ

*Постановка проблемы в общем виде.* В условиях современной экономики устойчивое финансовое состояние деятельности является неотъемлемой частью успеха любого экономического субъекта. Важная роль в достижении положительного результата финансовой деятельности экономического субъекта отводится его производственному, социально-экономическому, интеллектуальному, ресурсному потенциалу через комплексный анализ и оценку его состояния. В свою очередь проведе-

ние аналитических расчетов и оценка уровня потенциала предприятия зависят от правильного выбора методики их проведения, достоверных данных бухгалтерского учета и особенностей отраслевого характера.

Вопрос изучения методического обеспечения анализа и оценки уровня потенциала экономического субъекта получил широкое развитие, поскольку, условия современного рынка и особенности функционирования отраслей экономики требуют непрерывного усовершенствования показателей, оценивающих все виды потен-

циала по каждому экономическому субъекту.

## МЕТОДОЛОГИЯ

При изучении теоретических основ оценки производственного и социально-экономического потенциала методики отражения показателей в балансе производственного значения и социально-экономических оценки сбалансированного производственного, социально-экономического и других видов потенциала субъекта хозяйствования. Применение данного подхода позволяет сформировать рейтинг экономических субъектов в части рациональности использования имеющихся ресурсов, что свидетельствует об эффективности управления потенциалом данного субъекта хозяйствования.

Исследованиям в области основ производственного, ресурсного, интеллектуального, экономического и т.д. потенциала субъекта хозяйствования, основным его дефинициям посвящены работы как отечественных, так и зарубежных ученых экономистов. Наиболее значимы труды: П.В. Аристархова [1], В.Г. Беломестнова [2], Е.Н. Ветровой [3], О.А. Жигунов [4], О.В. Ефимовой [5], Е.В. Колесень [6], Т.Ю. Ксенофоновой [7], Е.В. Лапина [8], Н.А. Мансуровой [9], Е.В. Табачниковой [10], А.В. Черяпиной [3], А.О. Шереметьева [11], Н.О. Шутяевой [9] и др.

К.М. Миско считает, что «потенциал есть не что иное, как предел человеческих познаний внутренних, скрытых возможностях результативного использования изучаемого объекта, которые могут быть оценены и реализованы при идеальных условиях практической деятельности» [12].

С мнением К.М. Миско согласны и другие исследователи, а именно: Е.В. Лапин [8] и С.И. Сотникова [13]. Они отмечают «производственный потенциал – ресурсы производства, их количественные и качественные параметры, предопределяющие максимальные возможности предприятия по производству материальных благ». По мнению Д. К. Шевченко «производственный потенциал представлен совокупностью производственных ресурсов, которые обладают определенными потенциальными возможностями в области производства товаров и услуг» [14].

Согласно трактовке Л.Д. Ревуцкого «производственный потенциал – это «... технически, организационно, экономически и социально-обоснованная норма эффективного рабочего времени основного производственного персонала предприятия за определенный интервальный период календарного времени» [15]. Несомненно, потенциал считается источником удовлетворения спроса различных категорий населения страны, что обуславливает целесообразность оценки каждого вида потенциала в отдельности.



Рисунок 1 - Модель совокупного потенциала экономического субъекта (составлено автором)

По нашему мнению, потенциал предприятия – представляет собой совокупность ресурсов предприятия и его производственных мощностей, которые направлены

на достижение целей экономического субъекта.

Принимаемая бездоказательно факт того, что «трактовка сущности потенциала предприятия как совокупности природных условий и ресурсов, возможностей, запасов и ценностей, могут быть использованы для достижения определенных целей» является наиболее емкой [16]. Это определение близко к определению Большого экономического словаря [17]. В свою очередь, потенциал экономического субъекта можно определить и как его возможности направленные на создание результата через реализацию бизнес-процессов, то есть модель потенциала экономического субъекта можно представить схематично (см. рисунок 1).

Раскрывая совокупность потенциала через его основные формы, следует обратить внимание на его многообразие, которое может дополняться с учетом раскрывающихся вопросов (см. рисунок 2).

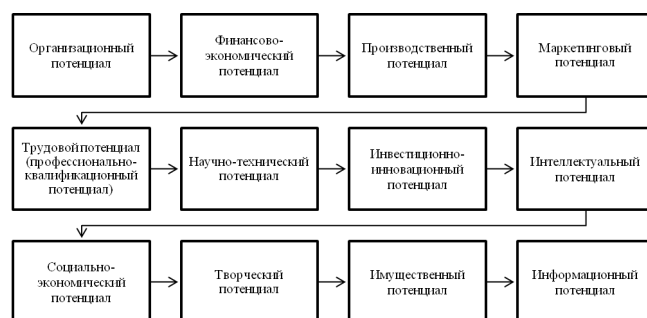


Рисунок 2 - Формы потенциала экономического субъекта (составлено автором)

Совокупный потенциал действующего экономического субъекта является интегральной оценкой потенциальных возможностей, заключенных в эффективном использовании имеющихся ресурсов. Реализация экономического потенциала осуществляется для достижения экономического эффекта и устойчивого развития любого субъекта хозяйствования. Кроме того, классификация видовых проявлений потенциала экономического субъекта проявляется по основным направлениям (см. рисунок 3).

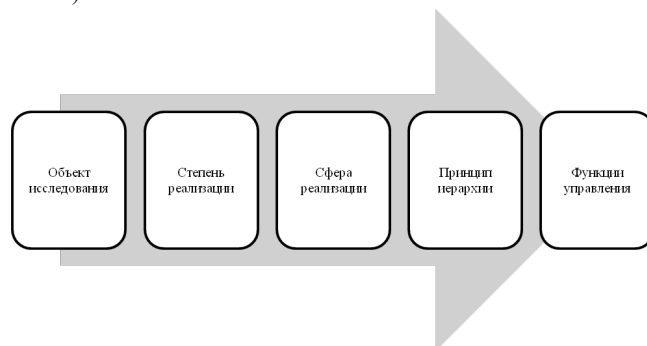


Рисунок 3 - Классификационные направления видовых проявлений совокупного потенциала экономического субъекта (составлено автором)

Концепции совокупного потенциала есть не что иное, как совокупность ресурсов экономического субъекта, которые оцениваются исходя из стоимости их привлечения и эффективности их использования. Согласно исходной концепции, потенциал экономического субъекта представлен способностью к переработке различного рода ресурсов, в результате которой происходит удовлетворение общественных потребностей и создание конечного результата.

Рассматривая совокупный потенциал экономического субъекта необходимо провести его структуризацию в концепции блочно-модульного и функционального направления.

Блочно-модульная структуризация потенциала экономического субъекта – это взаимодействие трех концептуальных составляющих, охватывающих все стратегические элементы деятельности субъекта. Под тремя концептуальными составляющими понимаются: ресурсы, система управления и деятельность персонала экономического субъекта.

Ресурсная концепция рассматривает потенциал предприятия как систему всех ресурсов, которые взаимодействуют между собой.

Наиболее распространённая ресурсная концепция из всей ресурсных совокупностей выделяет такие элементы как: технические, технологические, кадровые, пространственные, информационные и финансовые ресурсы. Перечисленные ресурсы подвержены влиянию внутренних и внешних факторов.

Структуру совокупного потенциала экономического субъекта можно представить в виде обобщенных значений его потенциальных возможностей. Можно предположить, что структурно-блочная модель формирования совокупного потенциала экономического субъекта указывает на возникновение результатов взаимодействия имеющихся у экономического субъекта ресурсов.

Так, рассматривая потенциал воспроизводства необходимо обратить внимание на то, что он имеет непосредственное влияние на потенциал доставки. Эффективное и своевременное воспроизводство всех факторов производства, в т.ч. и на инновационной основе, обеспечивает выпуск продукции плавного количества и в установленный временной лаг в первую очередь, что дает возможность ее своевременной доставки.

Если анализировать потенциал производственной гибкости, то необходимо учесть то, что данный вид потенциала – это совокупность ресурсов и запасов экономического субъекта, обеспечивающих непрерывность производства. Важность данного потенциала состоит в том, что его значение определяет возможности для эффективного и своевременного проведения изменений для достижения целей предприятия в изготовлении продукции необходимого количества в соответствии с требованиями к качеству и времени появления на рынке с целью максимального удовлетворения потребностей и требований потребителей.

Потенциал производственной гибкости в общем смысле характеризует возможность организации управлять производственными ресурсами с максимальной отдачей и минимизацией рисков и неопределенности. ключом к гибкости можно считать способность к быстрым изменениям.

Инновационный производственный потенциал определяет инновационные ресурсы предприятия и возможности их применение для разработки новых продуктов, новых технологий.

Потенциал производственной гибкости, инновационный производственный потенциал и потенциал производственного воспроизводства косвенно влияют на удовлетворенность клиентов, поэтому их целесообразно включить в потенциал 2-го уровня. Таким образом, предлагаемая структура позволяет объединить показатели внешней рыночной среды с показателями внутреннего производственного потенциала предприятия и провести анализ перспективных направлений развития потенциала.

Одной из целей социально-экономического потенциала является установление долгосрочных приоритетов развития экономического субъекта, через комплексную оценку динамики развития данного субъекта. Для точной оценки уровня потенциала экономического субъекта следует дать оценку уровня социально-экономического потенциала. Социально-экономический потенциал экономического субъекта – это комплекс имеющихся в распоряжении субъекта ресурсов, направленных на повышения качества жизни персонала. При проведении аналитики уровня социально-экономического потенци-

ала в его структуре выделяют материальную базу, направленную на повышение жизнеобеспечения персонала, как индикатора привлекательности для ключевых стейкхолдеров.

## РЕЗУЛЬТАТЫ

*Изложение основного материала исследования с полным обоснованием полученных научных результатов.*

Для проведения аналитических процедур необходима достоверная и своевременная информация, позволяющая определить и описать текущее и перспективное состояние конкурентной среды, а также определить внутренние и внешние факторы, влияющие на потенциал экономического субъекта. Аналитика сопровождается учетом влияния конкурентной среды внутриотраслевых конкурентов, а также оценивается влияние на конкурентную среду в отрасли осуществляемую экономическими субъектами, которые производят товары-заменители, оценивается уровень соперничества среди конкурирующих на данном рынке продавцов, диагностируется угроза появления новых конкурентов, а также анализируется состоятельность поставщиков и потребителей товаров.

Достоверная оценка среды конкурирования проводится на основе анализа:

- границ товарной продукции на определенном рынке;
- субъектов товарного рынка (количества и состава продавцов и покупателей);
- географических границ товарного рынка; объема товарного рынка;
- удельного веса экономического субъекта в рыночном сегменте;
- количественных показателей структуры товарного рынка (показатели рыночной концентрации, условия входа на рынок, открытость рынка для межрегиональной и международной торговли);
- качественных показателей структуры товарного рынка (барьеры входа на рынок);
- рыночного потенциала экономического субъекта.

В практической деятельности экономических субъектов основными методами, используемыми в оценке отдельных составляющих совокупного потенциала, являются: натуральная и монетарная формы измерения. Кроме этого, могут использовать: экспертный и балльный методы; рейтинговая оценка; факторный анализ; имитационное и экономико-математическое моделирование. Все перечисленные формы заслуживают пристального внимания как минимум по двум важным факторам. Во-первых, на основе применения данных методов формируются аналитические выводы. Во вторых, аналитическое исследование дает информацию для принятия бизнес решений основанных на конкретизации оценочных критериев по базовым показателям.

Однако, не стоит забывать о том, что ни один из методов оценки потенциала экономического субъекта не является универсальным и эталонным, а наиболее объективный результат исследования можно получить путем одновременной оценки потенциала экономического субъекта, применяя различные методы, и на их основе оценивать реальный уровень совокупного потенциала указывающего на устойчивость развития и способность конкурировать с другими экономическими агентами.

## ВЫВОДЫ

В заключении статьи необходимо отметить, что, структура совокупного потенциала предприятия включает в себя потенциал производственных ресурсов, потенциал человеческого и интеллектуального капитала, информационный, финансовый, инновационный, инвестиционный, социально-экономический и другие виды потенциала, отвечающие за устойчивое развитие экономического субъекта. Чтобы правильно оценить структуру совокупного потенциала нужно определить срез наиболее важного на данный момент потенциала, в котором это необходимо сделать. Если брать организационный срез, то структура производственного потенци-



ла включает в себя производственные потенциалы всех промышленных единиц, которые входят в состав экономического субъекта (филиалы, цеха, производственные участки). Если брать срез факторов производства, то различают производственный потенциал капитала, земли, труда и т.д. Рассматривая социально-экономический потенциал, внимание уделяется составу, структуре, движению персонала, уровню заработной платы, профессиональным компетенциям, его удовлетворённости социальными благами. Но также важно отметить, что простая сумма имеющихся потенциалов всех процессных факторов не даст в итоге интегральный совокупный потенциал. Правильная интегральная оценка совокупного потенциала - это сложная имеющая различные вариации концепция.

Деятельность экономического субъекта представляет собой сложную систему, которая формализуется и описывается различными показателями и направлена на поддержание, а чаще – на повышение совокупного потенциала данного субъекта перспективой своего развития определяющего устойчивое развитие в сложных экономических, социальных и политических условиях.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Аристархов П.В. Разработка элементов механизма управления экономическим потенциалом промышленного предприятия в условиях модернизации / Автореферат диссертации на соискателя научной степени кандидата экономических наук. – Челябинск. – 2012.
2. Беломестнов В.Г., Методология управления потенциалом социально – экономических систем региона / автореферат диссертации на соискателя ученой степени доктора экономических наук по специальности 08.00.05 «Экономика и управление народным хозяйством» (по отраслям и формам деятельности). – Улан – Уде: 2006.
3. Ветрова Е.Н., Черяпина А.В. Механизм управления развитием потенциала промышленного предприятия для обеспечения устойчивости его функционирования // Научный журнал НИУ ИТМО. Экономика и экологический менеджмент. – 2015. - №4. – С. 238-247.
4. Жигунова О.А. Методология анализа и прогнозирования экономического потенциала предприятия/Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук по специальности 08.00.12 – бухгалтерский учет, статистика. – Екатеринбург, Уральский государственный технический университет – УПИ имени первого Президента России Б.Н. Ельцина, 2010. - С.39.
5. Ефимова О.В. Анализ и оценка эффективности деятельности хозяйствующих субъектов в области устойчивого развития // Учет, Анализ, Аудит. №1/2014, с. 51-59.
6. Колесень Е.В. Совершенствование методики анализа экономического потенциала хозяйствующего субъекта/Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук по специальности 08.00.12 – бухгалтерский учет, статистика. – Самара, 2012. Типография СГЭУ. С.21.
7. Ксенофонтова Т.Ю. Инновационный потенциал как резерв повышения конкурентоспособности производственного предприятия // Вестник ИНЖЭКОНА. Экономика. – 2011. - №3 (46). – С. 72-81.
8. Лапин Е.В. Оценка экономического потенциала предприятия и механизм ее реализации: монография / Е.В. Лапин и др. —М.: ИГД «Университетская книга», 2002. —310 с.
9. Мансурова Н.А., Шутяева Н.О. Методические основы оценки производственного потенциала промышленного предприятия / Интернет – журнал «Экономические исследования», №4(12), декабрь 2012.
10. Табачникова Е.В. Оценка потенциала устойчивого развития транспортной компании // Вестник ПНИПУ. Социально-экономические науки. 2018. №3, с. 277-289.
11. Шереметьев А.О. Анализ эффективности использования экономического потенциала коммерческой организации на разных стадиях жизненного цикла /Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук по специальности 08.00.12 – бухгалтерский учет, статистика. – Йошкар-Ола, Типография СГЭУ, 2008. С.22. – с. 9
12. Миско, К.М. Ресурсный потенциал региона (теоретические и методические аспекты исследования) / К.М. Миско. М.: Наука, 1991.
13. Сотникова С.И., Маслов Е.В., Глазырин С.Ю. Управление конкурентоспособностью персонала: Монография. Новосибирск: НГУЭУ, 2006. 302 с.
14. Шевченко Д.К. Проблемы эффективности использования экономического потенциала. Владивосток: Изд-во Дальневост. Ун-та, 1984. 192 с.
15. Ревуцкий Л.Д. Потенциал и стоимость предприятия. М.: Перспектива, 1997. 124 с.
16. Шаило Н.В. Категориально-понятийный аппарат исследования ресурсного потенциала предприятия и специфика его формирования // Азимут научных исследований: экономика и управление. 2017. Т. 6. № 3(20), с. 385-389.
17. Большой экономический словарь. <https://rus-big-economic-dict.slovonline.com/>