

УДК 338.32

DOI: 10.26140/anie-2021-1001-0079

## ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ И ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА

© Автор(ы) 2021

AuthorID: 516781

SPIN: 2115-2172

ORCID: 0000-0003-1928-2653

**ТЕРТЫШНИК Михаил Иванович**, кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры  
«Экономики предприятия и предпринимательской деятельности»

*Байкальский государственный университет*

(664003, Россия, Иркутск, улица Ленина, 11, e-mail: [mtertyshnik@yandex.ru](mailto:mtertyshnik@yandex.ru))

**Аннотация.** Производственный потенциал характеризует величину производственных ресурсов предприятия и отражает его возможности по выпуску продукции. Стоимость производственного потенциала и уровень его использования являются важной информацией, которая может быть использована в процессе управления компанией. К числу наиболее актуальных практических задач, связанных с определением потенциала предприятия, могут быть отнесены: оценка совокупной стоимости производственных ресурсов, стоимости компании, эффективности производства, определение общего научно-технического уровня производства, конкурентоспособности компании, оптимального размера производства. Несмотря на то, что инструментарий теории производственного потенциала может быть использован при решении различных задач, связанных с управлением предприятием, большинство исследований в этой области носит общетеоретический характер. В статье рассмотрены сущность производственного потенциала, методы определения его величины. Сделан вывод о том, что одним из приоритетных направлений использования информации о потенциале предприятия является более точная оценка экономической эффективности производства. Проведена классификация показателей оценки общей (абсолютной) эффективности производства и предложено дополнить ее группой интегральных показателей, к которым относятся обобщающие показатели оценки производственного потенциала предприятия. Предложенный подход позволит не только провести более обоснованную оценку эффективности производства, но и развить отдельные теоретические положения в области определения производственного потенциала.

**Ключевые слова:** потенциал предприятия, производственный потенциал, методы оценки потенциала, методика определения потенциала, экономическая эффективность, общая эффективность производства, сравнительная эффективность, показатели оценки эффективности производства, система показателей оценки эффективности, интегральные показатели эффективности производства.

## PRODUCTION POTENTIAL OF THE ENTERPRISE AND ECONOMIC ASSESSMENT PRODUCTION EFFICIENCY

© The Author(s) 2021

**TERTYSHNIK Mikhail Ivanovich**, candidate of economic sciences, associate professor, associate professor  
of the department of «Economics of enterprises and entrepreneurship»

*Baikal State University*

(664003, Russia, Irkutsk, Lenin street, 11, e-mail: [mtertyshnik@yandex.ru](mailto:mtertyshnik@yandex.ru))

**Abstract.** Production potential characterizes the amount of production resources of an enterprise and reflects its ability to produce products. The cost of production capacity and the level of its utilization are important information that can be used in the company's management process. The most relevant practical tasks related to determining the potential of an enterprise can include: assessing the total cost of production resources, the cost of the company, production efficiency, determining the overall scientific and technical level of production, the company's competitiveness, and the optimal size of production. Despite the fact that the tools of the theory of production potential can be used to solve various problems related to enterprise management, most research in this area is of a General theoretical nature. The article considers the essence of the production potential, methods for determining its value. It is concluded that one of the priority directions of using information about the potential of the enterprise is a more accurate assessment of the economic efficiency of production. The classification of indicators for evaluating the overall (absolute) production efficiency is carried out and it is proposed to Supplement it with a group of integral indicators, which include generalizing indicators for evaluating the production potential of the enterprise. The proposed approach will allow not only to conduct a more reasonable assessment of production efficiency, but also to develop certain theoretical positions in the field of determining production potential.

**Keywords:** enterprise potential, production potential, methods for assessing potential, methods for determining potential, economic efficiency, overall production efficiency, comparative efficiency, indicators for evaluating production efficiency, system of indicators for evaluating efficiency, integral indicators for production efficiency.

*Постановка проблемы в общем виде и ее связь с важными научными и практическими задачами.* Производственный потенциал характеризует возможности предприятия по выпуску продукции и определяется как совокупная величина его производственных ресурсов. Информация о величине и уровне использования производственного потенциала может быть использована для решения различных практических задач, связанных с оценкой стоимости компании, эффективности производства, общей стоимости ресурсов производства, определением уровня конкурентоспособности предприятия, его научно-технического уровня, оптимального размера производства и в других случаях. Поэтому в процессе управления деятельностью предприятия должны учитываться концептуальные положения, связанные с определением и оценкой потенциальных возможностей компании.

*Анализ последних исследований и публикаций, в которых рассматривались аспекты этой проблемы и на которых обосновывается автор; выделение нерешенных ранее частей общей проблемы.* Вопросы определения производственного потенциала рассмотрены в работах М.К. Измайлова [1, 2], А.С. Лифшица [3], Л.Г. Миляевой [4], А.В. Морозова, И.В. Гилязутдиновой и С.С. Ахметзяновой [5], П.А. Петрова [6], О.П. Разиньковой [7], М.В. Савиной и А.А. Степанова [8], М.И. Тертышника [9, 10], С.В. Шарохиной и О.Е. Пудовкиной [11], А.Ф. Шуплецова и Е.С. Нечаевой [12]. Особенности оценки производственного потенциала предприятий нефтехимической промышленности исследуют М.В. Винокурова и М.Г. Вурганов [13], Г.В. Давыдова и О.С. Козлова [14], М.В. Чаликова-Уханова и А.В. Самаруха [15], химической отрасли – Л.А. Ельшин [16], М.И. Тертышник [17, 18], металлургии – А.В.

Логачева, Е.С. Замбрицкая и Н.Е. Иванова [19], агропромышленного сектора экономики – Г.М. Винокуров, С.И. Винокуров и М.В. Винокурова [20], В.И. Самаруха и М.Ф. Тяпкина [21, 22]. Следует отметить, что исследования, посвященные определению производственного потенциала, в основном носят общетеоретический характер и, как правило, связаны с особенностями оценки потенциала на предприятиях различных отраслей.

*Формирование целей статьи (постановка задания).* Целью статьи является рассмотрение теоретических и практических аспектов определения экономической эффективности производства, и разработка рекомендаций, направленных на уточнение системы показателей оценки общей эффективности производства с учетом концептуальных положений теории производственного потенциала.

*Изложение основного материала исследования с полным обоснованием полученных научных результатов.* Теоретические положения определения производственного потенциала предприятия базируются на возможности использования различных методов для оценки его величины – эквивалентного, функционального, экспертного, корреляционного, стоимостного, комбинированного и др. Наибольшее распространение получил стоимостный метод. При его применении определяется стоимость каждого из видов производственных ресурсов, входящих в состав производственного потенциала. Она может быть определена следующим образом:

1. Стоимость основных производственных фондов определяется как их среднегодовая остаточная стоимость, которая рассчитывается с учетом результатов переоценки основных средств и величины их износа в стоимостном выражении.

2. При расчете стоимости персонала включаются затраты на оплату труда, подготовку и повышение квалификации кадров. При этом следует отметить, что учитываются только те затраты на эти цели, которые осуществляет данное предприятие.

3. Стоимость технологий определяется как их стоимость на конец года. В этом случае учитывается стоимость новых вводимых технологий и стоимость устаревших выбывающих технологий. Определенную проблему вызывает то обстоятельство, что на предприятии не проводится переоценка стоимости технологий. Поэтому если компания работает в течение длительного периода времени, то стоимость используемых ей технологий, может быть определена не вполне достоверно.

4. Стоимость информации рассчитывается с учетом стоимости технической литературы, имеющейся в библиотеке предприятия, нормативных и методических документов и разработок, применяемых в компании, а также стоимости программного обеспечения и другой компьютерной информации. Стоимость информации определяется как ее стоимость на конец года. В этом случае учитывается стоимость информации на начало года, стоимость приобретаемых и списываемых информационных ресурсов. Следует отметить, что все элементы производственного потенциала обладают определенной частью информационной составляющей. Информационные ресурсы применяются при проектировании нового оборудования, при подготовке и повышении квалификации персонала, используются в процессе разработки прогрессивных технологий производства. Следовательно, при оценке стоимости информации учитывается стоимость только тех информационных ресурсов, которые не были использованы при формировании стоимости основных производственных фондов, персонала и технологий производства.

После определения стоимости каждого из видов производственных ресурсов рассчитывается стоимость производственного потенциала предприятия как сумма стоимостей этих ресурсов.

Информация о величине и уровне использования

производственного потенциала может быть использована в различных сферах управления компанией. Считаем, что одним из направлений ее практического применения является более точная оценка экономической эффективности производства.

Экономическая эффективность является сложной экономической категорией, обладающей двойственной природой, позволяющей определять ее как по отношению к ресурсам, так и по отношению к затратам. Различные аспекты оценки экономической эффективности исследованы в работах Д.А. Алексеева и Т.В. Сорокиной [23], М.А. Ахалкалакелова и М.В. Савиной [24], В.З. Гатауллина и Р.Н. Шариповой [25], Л.В. Ермолиной [26], М.И. Тertyшника [27]. Экономическая эффективность определяется в двух основных случаях:

1) для оценки результатов деятельности предприятий, используются показатели общей (абсолютной) эффективности;

2) для оценки эффективности различных вариантов развития предприятия и выбора из них оптимального, применяются методы и показатели определения сравнительной эффективности.

Для оценки общей эффективности производства используется значительное количество показателей, которые подразделяются на обобщающие и частные. Обобщающие показатели отражают эффективность деятельности предприятия, частные – эффективность использования основных видов ресурсов. Показатели оценки общей (абсолютной) эффективности производства можно подразделить на пять групп и их классификацию представить в форме табл. 1.

Таблица 1 – Классификация показателей оценки общей (абсолютной) эффективности производства

Группа показателей	Показатели оценки общей эффективности производства	Методика определения	Характеристика показателей
1. Обобщающие показатели	Темп роста объема продукции	Отношение объема продукции отчетного года к объему продукции в базисном году	Показывает во сколько раз или на сколько процентов изменился объем производства продукции
	Темп роста прибыли	Отношение прибыли отчетного года к величине прибыли в базисном году	Показывает во сколько раз или на сколько процентов изменилась величина прибыли
	Затраты на 1 рубль продукции	Отношение себестоимости продукции к объему продукции	Характеризует эффективность производства того или иного вида продукции
2. Частные показатели оценки эффективности персонала	Производительность труда	Отношение объема продукции к среднесписочной численности промышленно-производственного персонала	Отражает объем продукции, произведенный работником в единицу времени
	Трудоемкость	Отношение среднесписочной численности промышленно-производственного персонала к объему продукции	Является обратным показателем по отношению к производительности труда и показывает какое количество рабочего времени необходимо затратить для выпуска единицы продукции
3. Частные показатели оценки эффективности использования материальных ресурсов	Материалоотдача	Отношение объема продукции к величине материальных затрат	Показывает какой объем продукции может быть произведен с 1 рубля стоимости материальных ресурсов
	Материалоемкость	Отношение величины материальных затрат к объему продукции	Является обратным показателем по отношению к материалоотдаче и характеризует величину материальных ресурсов, необходимых для выпуска продукции, стоимостью 1 рубль
4. Частные показатели оценки эффективности использования основных производственных фондов	Фондоотдача	Отношение объема продукции к среднегодовой стоимости основных производственных фондов	Характеризует объем производства продукции с 1 руб. среднегодовой стоимости основных производственных фондов
	Фондомкость	Отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов к объему продукции	Является обратным показателем по отношению к фондоотдаче и показывает сколько необходимо основных фондов для производства продукции, стоимостью 1 рубль
	Машиноотдача	Отношение объема продукции к среднегодовой стоимости активной части основных производственных фондов	Является разновидностью показателя «фондоотдача» и показывает какой объем производства продукции получен с 1 руб. среднегодовой стоимости активной части основных производственных фондов
	Рентабельность производства	Отношение прибыли к среднегодовой стоимости основных производственных фондов и среднегодовому остатку нормируемых оборотных средств	Характеризует эффективность использования основных производственных фондов и оборотных средств в относительном выражении
5. Частные показатели оценки эффективности использования капитальных вложений	Капиталоотдача	Отношение прироста объема продукции к величине капитальных вложений	Характеризует стоимостной прирост объема продукции в расчете на 1 руб. капитальных вложений
	Капиталоемкость	Отношение величины капитальных вложений к приросту объема продукции	Является обратным показателем по отношению к капиталоотдаче и показывает сколько необходимо капитальных вложений для получения прироста объема продукции в размере 1 рубля

Показатели, характеризующие общую эффективность, имеют разнонаправленное действие. Поэтому с их помощью не всегда можно сделать однозначный вы-



вод о результатах деятельности предприятия. Поэтому возникает необходимость в использовании интегральных показателей оценки общей (абсолютной) эффективности производства, в качестве которых предлагается использовать обобщающие показатели использования производственного потенциала предприятия.

Выводы исследования и перспективы дальнейших изысканий данного направления. Изложенные выше предложения по совершенствованию общей эффективности производства структурированы и отражены в таблице 2.

Таблица 2 – Предлагаемые интегральные показатели оценки общей (абсолютной) эффективности производства

Группа показателей	Показатели оценки общей эффективности производства	Методика определения	Характеристика показателей
6. Интегральные показатели оценки общей эффективности производства	Коэффициент использования производственного потенциала (потенциало-отдача)	Отношение объема продукции к величине производственного потенциала предприятия	Отражает объем производства продукции с 1 руб. стоимости производственного потенциала предприятия
	Общая эффективность использования производственного потенциала	Отношение валовой прибыли к величине производственного потенциала предприятия	Характеризует величину валовой прибыли, получаемой с 1 руб. стоимости производственного потенциала предприятия
	Расчетная эффективность использования производственного потенциала	Отношение чистой прибыли к величине производственного потенциала предприятия	Характеризует величину чистой прибыли, получаемой с 1 руб. стоимости производственного потенциала предприятия

В результате проведенного исследования сделан вывод о необходимости совершенствования процесса оценки общей (абсолютной) эффективности производства. При этом предлагается определять интегральные показатели оценки общей эффективности производства, в качестве могут выступать: коэффициент использования, общая и расчетная эффективность использования производственного потенциала. Реализация такого подхода дает возможность более точно оценить общую эффективность на основе использования отдельных теоретических положений концепции определения производственного потенциала предприятия.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

- Измайлов М.К. Производственный потенциал предприятия: оценка и эффективность использования / М.К. Измайлов // Вестник Сибирского университета потребительской кооперации. – 2019. – № 2. – С. 65-70.
- Измайлов М.К. Разработка стратегии повышения уровня производственного потенциала предприятия / М.К. Измайлов // Вестник Сибирского университета потребительской кооперации. – 2020. – № 2. – С. 67-73.
- Лифшиц А.С. Оценка производственного и коммерческого потенциалов промышленного предприятия / А.С. Лифшиц // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. – 2016. – № 3. – С. 115-123.
- Миляева Л.Г. Относительный подход к оценке инновационно-производственного потенциала промышленных предприятий / Л.Г. Миляева // Евразийское научное объединение. – 2017. – Т. 1. – С. 94-97.
- Морозов А.В. Производственный потенциал предприятия как основа планирования инновационной деятельности: основные подходы к его анализу и оценке / А.В. Морозов, И.В. Глязутдинова, С.С. Ахметзянова // Вестник Казанского технологического университета. – 2013. – Т. 16, № 22. – С. 352-357.
- Петров П.А. Формирование единой методологии контроллинга стратегического потенциала промышленного предприятия / П.А. Петров // Вопросы управления. – 2011. – № 3. – С. 128-137.
- Разинькова О.П. Оценка величины, структуры и эффективности использования производственного потенциала предприятия / О.П. Разинькова // Вестник Тверского государственного технического университета. Серия: науки об обществе и гуманитарные науки. – 2014. – № 1. – С. 135-144.
- Савина М.В. Особенности формирования производственного потенциала предприятий в эпоху цифровизации / М.В. Савина, А.А. Степанов // Социальная политика и социология. – 2020. – Т. 19, № 1 (134). – С. 13-20. DOI: 10.17922/2071-3665-2020-19-1-13-20.
- Тертышник М.И. Оценка уровня использования и проблемы определения потенциальных возможностей предприятий / М.И. Тертышник // Baikal Research Journal. – 2017. – Т. 8, № 2. – DOI: 10.17150/2411-6262.2017.8(2).29.
- Тертышник М. И. Потенциальные возможности предприятия: проблемы определения и оценки / М. И. Тертышник // Известия Иркутской государственной экономической академии. – 2015. – Т. 25, № 4. – С. 613-620. — DOI: 10.17150/1993-3541.2015.25(4).613-620.
- Шарохина С.В. Оценка производственного потенциала при выборе объекта инвестирования / С.В. Шарохина, О.Е. Пудовкина // Вектор экономики. – 2020. – № 1. – С. 72.
- Шуплецов А.Ф. Роль ресурсного потенциала и предпринимательских структур муниципальных образований Иркутской области

в эффективном развитии региональной экономики / А.Ф. Шуплецов, Е.С. Нечаева // Baikal Research Journal. – 2015. – Т. 6. – № 4. – DOI: 10.17150/2411-6262.2015.6(4).9.

13. Винокурова М.В. Проблемы и перспективы развития нефтяной отрасли Российской Федерации / М.В. Винокурова, М.Г. Вурганов. – DOI: 10.17150/2411-6262.2020.11(2).9 // Baikal Research Journal. – 2020. – Т. 11, № 2.

14. Давыдова Г.В. Особенности формирования стратегии экономического роста нефтедобывающей промышленности / Г.В. Давыдова, О.С. Козлова // Известия Байкальского государственного университета. – 2018. – Т. 28, № 1. – С. 74-79. — DOI: 10.17150/2500-2759.2018.28(1).74-79.

15. Чаликова-Уханова М.В. Развитие нефтегазовых проектов на основе кластерного подхода на примере Иркутской нефтяной компании / М.В. Чаликова-Уханова, А.В. Самаруха. – DOI: 10.17150/2411-6262.2020.11(2).16 // Baikal Research Journal. – 2020. – Т. 11, № 2.

16. Ельшин Л.А. Сравнительный анализ формирования специализации химического производства в России и за рубежом / Л.А. Ельшин // Социально-экономические науки и гуманитарные исследования. – 2015. – № 8. – С. 105-109.

17. Тертышник М.И. Определение и оценка производственных мощностей предприятий / М.И. Тертышник // Известия Иркутской государственной экономической академии. Электронный научный журнал. – 2011. – № 6. – С. 47.

18. Тертышник М.И. Оценка резервов и диспропорций производственных мощностей предприятий / М.И. Тертышник // Инновационные кластеры в цифровой экономике: Труды научно-практ. конф. с междуна. участием. – СПб: Изд-во Политехн. ун-та, 2017. – С. 410-415.

19. Логачева А.В. Анализ рисков предприятий металлургической отрасли как элемент оценки их производственного потенциала / А.В. Логачева, Е.С. Замбрыцкая, Н.Е. Иванова // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 9-3. – С. 1057-1064.

20. Винокуров Г.М. Приоритетные направления улучшения деятельности сельскохозяйственных организаций на перспективу в Иркутской области / Г.М. Винокуров, С.И. Винокуров, М.В. Винокурова // АПК: экономика и управление. – 2020. – № 2. – С. 11-20.

21. Самаруха В.И. Техническая оснащенность сельского хозяйства / В.И. Самаруха, М.Ф. Тяпкина // Экономика сельского хозяйства России. – 2020. – № 6. – С. 31-36.

22. Самаруха В.И. Ценовые диспропорции, возникающие на сельскохозяйственную и промышленную продукцию / В.И. Самаруха, М.Ф. Тяпкина // Baikal Research Journal. – 2019. – Т. 10, № 2. – DOI: 10.17150/2411-6262.2019.10(2).10.

23. Алексеев Д.А. Содержательный смысл процедуры дисконтирования / Д.А. Алексеев, Т.В. Сорокина // Известия Байкальского государственного университета. – 2016. – Т. 26, № 6. – С. 972-979. — DOI: 10.17150/2500-2759.2016.26(6).972-979.

24. Ахалкалакелов М.А. Отечественный и зарубежный опыт оценки эффективности деятельности предприятия малого бизнеса / М.А. Ахалкалакелов, М.В. Савина // Предпринимательство в современной России: Сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции. – М.: ИТД Перспектива. – 2020. – С. 22-25.

25. Гатауллин В.З. Система показателей оценки экономической эффективности производства / В.З. Гатауллин, Р.Н. Шарипова // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 8-3 (85). – С. 933-937.

26. Ермолина Л.В. Виды показателей эффективности, возможности их применения для стратегического анализа деятельности промышленного предприятия / Л.В. Ермолина // Основы экономики, управления и права. – 2019. – № 2 (8). – С. 54-59.

27. Тертышник М.И. Экономика организации: учебник и практикум для вузов / М.И. Тертышник. – М.: Изд-во Юрайт, 2019. – 631 с.

Статья поступила в редакцию 01.10.2020

Статья принята к публикации 27.02.2021